

ارشیا پناهی آذر

مدیر توسعه کسب و کار

استراتژیست رشد و برند | توسعه بازار و فروش



اطلاعات تماس



09125043350



arshia_panahiazar@yahoo.com



تهران، سعادت آباد

اطلاعات شخصی

- سال تولد: ۱۳۶۷
- وضعیت تأهل: مجرد
- وضعیت سرپرستی: معاف

زبانها



انگلیسی
حرفه‌ای



خلاصه حرفه‌ای



مدیر توسعه کسب و کار با بیش از ۱۰ سال تجربه در توسعه بازار، برندینگ، فروش، توسعه سازمانی و مدیریت عملیات. سابقه موفق در طراحی و اجرای استراتژی‌های رشد، توسعه شعب، سیستم‌سازی فرآیندها، توسعه برند و مدیریت تیم‌های چندبخشی. توانمند در تبدیل کسب و کارهای سنتی به سازمان‌های مقیاس‌پذیر از طریق طراحی ساختارهای رشد، بازاریابی و توسعه بازار.

نقاط قوت کلیدی



15+

شعبه توسعه یافته
و مدیریت شده



10+

سال سابقه
مدیریتی و اجرایی



100+

پروژه و کمپین
توسعه و بازاریابی



National Scale

توسعه برند و فعالیت
در سطح کشور

مهارت‌های کلیدی



BUSINESS DEVELOPMENT

- Growth Strategy
- Market Expansion
- Business Modeling
- Franchise Development
- Strategic Planning



LEADERSHIP

- Team Management
- Recruitment
- Performance Coaching
- Organizational Development
- Change Management



MARKETING & SALES

- Brand Strategy
- Digital Marketing
- Sales Management
- Customer Acquisition
- Lead Generation



OPERATIONS

- Process Design
- Systemization
- KPI Management
- Project Management
- SOP Development



DIGITAL

- SEO Strategy
- Content Marketing
- Instagram Marketing
- CRM & Automation
- Data Analysis

مرور سریع سوابق شغلی



2022 - Present

مدیر کل و مدیر توسعه

طلافنون ایران

- هدایت استراتژی رشد و توسعه مجموعه در سطح ملی
- توسعه شبکه شعب در سراسر کشور
- طراحی و اجرای کمپین‌های برندینگ و جذب مشتری
- سیستم‌سازی فرآیندهای فروش و بازاریابی
- توسعه همکاری‌های سازمانی و تجاری



2017 - 2020

مدیر داخلی

طلافنون ایران

- مدیریت عملیات روزانه مجموعه و واحدهای داخلی
- طراحی ساختارهای اجرایی و بهبود فرآیندها
- افزایش بهره‌وری و بهبود عملکرد سازمانی

ارشیا پناهی آذر

مدیر توسعه کسب و کار

استراتژیست رشد و برند



09125043350



arshia_panahezard@yahoo.com



تهران، سعادت آباد

اطلاعات تماس

تحصیلات

مدیریت فروش

موسسه آموزش عالی بهار

۱۴۰۳ - ۱۴۰۴

کارشناسی ارشد برنامه ریزی شهری

پردیس بین المللی دانشگاه تهران

۱۳۹۴ - ۱۳۹۶

کارشناسی شهرسازی

دانشگاه آزاد اسلامی

۱۳۸۶ - ۱۳۹۰

مهارت های نرم



- تفکر استراتژیک و سیستمی
- حل مسئله و تصمیم سازی
- رهبری و مدیریت تیم
- مهارت مذاکره و ارتباطات تأثیرگذار
- انعطاف پذیری و سازگاری با تغییرات
- نتیجه محوری و مسئولیت پذیری

سوابق حرفه ای (ادامه)



۱۳۹۰ - ۱۳۹۱

مهندس ناظر و اجرا

شرکت لزرین طیور

- نظارت بر اجرای پروژه های ساختمانی و تأسیساتی
- کنترل کیفیت و هماهنگی عملیات اجرایی
- مدیریت تیم های اجرایی و پیمانکاران

۱۳۸۷ - ۱۳۹۰

ویزیتور و نماینده پخش

شرکت غذایی مانی

- شروع همکاری به عنوان ویزیتور
- ارتقاء به نماینده پخش در شهرهای مراغه و بناب
- توسعه شبکه مشتریان و افزایش فروش منطقه ای



دستاوردهای کلیدی



رشد فروش و جذب مشتری

اجرای استراتژی های رشد و توسعه بازار که منجر به افزایش فروش و ثبت نام شد.



توسعه همکاری های سازمانی

ایجاد و توسعه همکاری با سازمان ها، دانشگاه ها و مراکز آموزشی در سطح کشور.



توسعه تیم ها و توانمندسازی

مدیریت و توسعه تیم های فروش، بازاریابی، محتوا و عملیات و ارتقاء عملکرد آن ها.



توسعه شبکه شعب

مشارکت در توسعه شبکه شعب پلافتون در سراسر کشور و ایجاد ساختار توسعه پایدار.



کمپین های برندینگ موفق

طراحی و اجرای کمپین های برندینگ و جذب هنرجو که منجر به افزایش آگاهی و اعتبار برند شد.



سیستم سازی و بهینه سازی

طراحی و پیاده سازی فرآیندهای استاندارد فروش، بازاریابی و خدمات در سطح سازمان.

مهارت های تخصصی تکمیلی



- تولید محتوا و تدوین استراتژی محتوا
- سئو و بهینه سازی وبسایت
- بازاریابی در شبکه های اجتماعی
- طراحی برند بوک و هویت بصری
- تبلیغات محیطی و دیجیتال
- تحلیل بازار و رقبا
- مدیریت بودجه و کمپین ها
- CRM و مدیریت ارتباط با مشتری
- Google Analytics
- مدیریت زمان و اولویت بندی

“

با استراتژی درست، تیم توانمند و سیستم های موثر، رشد پایدار یک انتخاب نیست، یک نتیجه است.

”